



“

S florianom bi radi najprej prodri v Avstrijo in Nemčijo, nato pa še v druge države EU.

■ Tako pravi Sara Turk. Ob njej je Matija Geržina iz ATech med prejemanjem prve nagrade za floriana na 8. slovenskem forumu inovacij.



Spametno napravo florian se ob enaki količini drva grejete dlje

Elektromehanska naprava izboljša učinkovitost peči, tako da s pripiranjem lopute upočasni gorenje, z zagonom ventilatorja pa gorenje pospeši

PETRA ŠUBIČ
petra.subic@finance.si

25 %
celotnih prihodkov bo ATech letos dosegel s programom Fumis.

60 %
celotnih prihodkov bi radi čez tri do pet let ustvarili s programom Fumis.



vrednost projekta ocenjujejo na okrog milijon evrov, pravi Turkova, kar zajema ATechove vire in zunanje storitve, materiale za prve predserije, patentno zaščito ...

ATech se o prodaji floriana že dogovarja s proizvajalci dimniških cevi po Evropi. »Ponudbo bi jim razširili s pametno nadgradnjo dimniških cevi, ATech pa bi pridobil distribucijske poti,« pojasnjuje Sara Turk. Florian bo po njenih besedah stal od 250 do 300 evrov, naložba pa se povrne v treh letih.

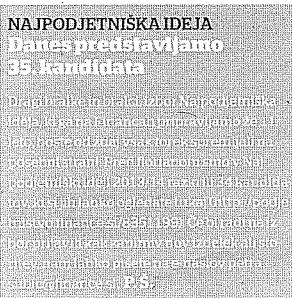
Najprej izvoz v Avstrijo in Nemčijo
Pametna in napredna naprava florian je trenutno v fazi certificiranja pri nemškem certifikacijskem organu. Sledi lokalna certifikacija - pridobitev znaka CE - na posamičnih trgih, tudi v Sloveniji. Prednotra izvozna trga sta Nemčija in Avstrija, ki sta hkrati tudi najzahtevnejša trga za takoj napravo.

»V letošnji kurilni sezoni, ki se je že takoj začela pozno, želimo predvsem izpeljati nekaj pilotnih instalacij na različnih lokacijah v Sloveniji, redno prodajo floriana pa bomo začeli v prihodnji kurilni sezoni,« napoveduje sogovornica.

Prihodnje leto v ATechu pričakujejo, da bo florian prinesel te dober odstotek skupnih prihodkov, v prihodnje pa si želijo, da bi postal pomemben vir prihodka in eden od stebrov programa Fumis. Ta bo ATechu letos prinesel četrtnino celotnih prihodkov; ta delež bi v treh do petih letih radi povečali na 60 odstotkov, pravi Turkova. Do leta 2020 želijo ATech pripeljati do 20 milijonov letnih prihodkov, tudi s prodajo floriana.

Mikajo jih tudi ZDA in Kanada
Samo v Evropski uniji je več kot 30 milijonov kurišč, ki lahko s florianom izboljšajo učinkovitost in zmanjšajo porabo drva. Evropski trge je zato ATechov prvi cilj, dolgoročno pa želijo floriana prodajati tudi v ZDA in Kanadi, pozneje pa še na drugih celinah.

V začetku prihodnjega leta bo ATech blagovno znamko Fumis predstavil na Japonskem in na sejmu v ZDA, največji trženski dogodek v vsem letu pa bo nastop na sejmu Progetto Fuoco v Veroni.



Finalist Najpodjetniške ideje 2013

Aplikacija iHELP

»Članki v Financah so nam prinesli večjo obiskanost spletnih strani in nove uporabnike aplikacije iHELP. Prav tako pa nam je objava in sodelovanje v finalu prinesla prepoznavnost pri potencialnih poslovnih partnerjih, s katerimi smo se pogovarjali o sodelovanju. Start-up in njegova ideja pa kljub svoji majhnosti lahko postane velika. Želimo si še več tovrstnih objav in možnosti dolgoročnega sodelovanja, ki bi nam pomagalo pri uveljavljanju in k večji prepoznavnosti na trgu.«

Borut Lončarevič, vodja projektov v podjetju MIDS